



Gute Ideen und kein Geld?

Finanzierung & Förderung von Gründungsvorhaben

Gründertag Köln | 29. März 2019



— Gliederung

- 1 Einleitung**
- 2 Grundsätze der öffentlichen Förderung
- 3 Finanzierungsbeispiele
- 4 Alternative Finanzierungen
- 5 Beratungs- und Informationsangebote

— Die häufigsten Probleme von Gründern



Quelle: DIHK Gründerreport 2018

— Überblick der Förderinstitute



NRW.BANK
Landesförderinstitut
www.nrwbank.de



Kreditanstalt für Wiederaufbau
Bundesförderinstitut
www.kfw.de



Bürgschaftsbank NRW
Bürgschaftsbank
www.bb-nrw.de

— Gliederung

- 1 Einleitung
- 2 Grundsätze der öffentlichen Förderung**
- 3 Finanzierungsbeispiele
- 4 Alternative Finanzierungen
- 5 Beratungs- und Informationsangebote

— Antragsteller

Wer wird gefördert?

- Natürliche Personen
 - Kleine und mittelständische Unternehmen
 - Freiberufler
- **Fördervoraussetzung:** Fachliche und kaufmännische Qualifikation des Antragstellers!

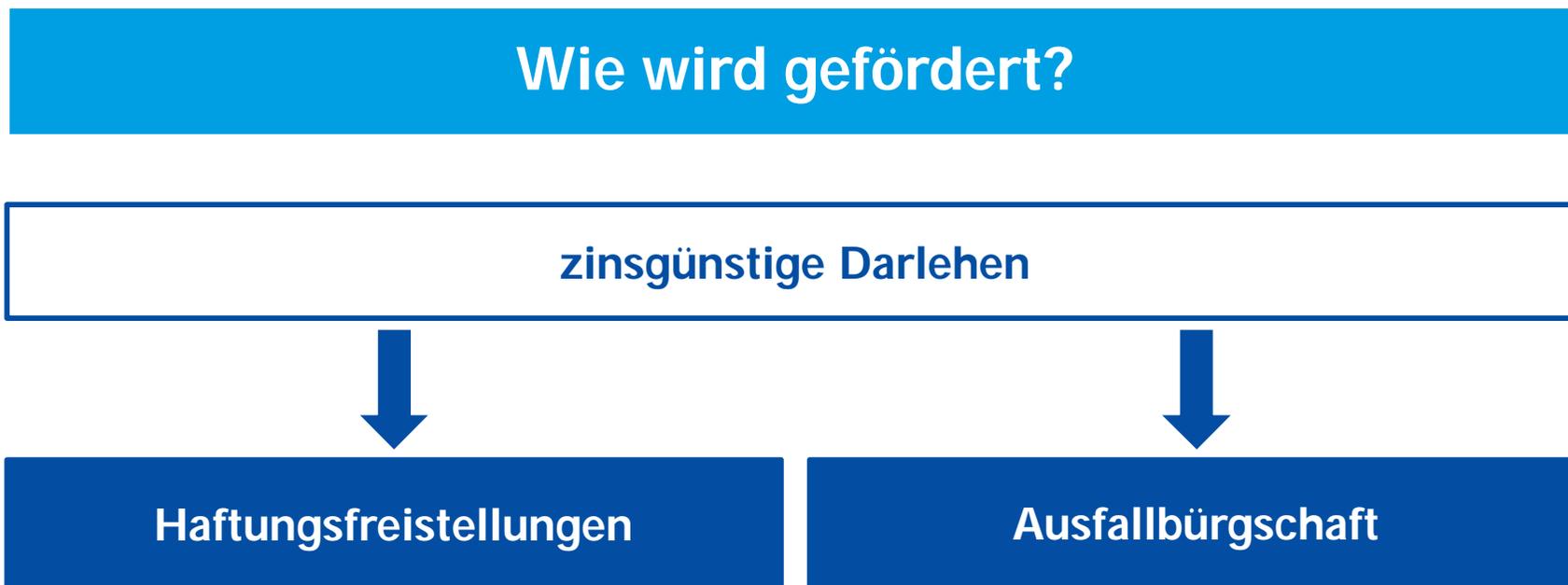
— Förderanlässe

Was wird gefördert?

- Neugründung
- Übernahme
- Beteiligung
- Festigung/Wachstum

➤ Fördergrundlage: Alle Kosten, die bei diesen Vorhaben entstehen!

— Fördermittel



— Eigenkapital

Eigenkapital ist die Basis Ihrer Finanzierung!

- Bareinlagen (Bargeld, Sparguthaben, etc.)
 - Sacheinlagen (PKW, Werkzeuge, etc.)
 - Eigenleistungen
- ggf. Partneraufnahme prüfen!

— Sicherheiten

Vertrauen ist gut – Sicherheiten sind besser

- Beleihung von Immobilien (Grundschulden/Hypotheken)
 - Abtretung von Vermögenswerten (z.B. Lebensversicherung)
 - Sicherungsübereignung (z.B. Maschinen)
- ggf. öffentliche Absicherung beantragen!

— Businessplan/Gründungskonzept

Machen Sie aus Ihrer Idee ein schlüssiges Konzept!

1. Geschäftsidee

- Produkt, Alleinstellungsmerkmal

2. Persönliche Voraussetzungen

- Qualifikation, Erfahrung

3. Markteinschätzung

- Kunden, Kontakte, Marktvolumen

4. Wettbewerbsposition

- Mitbewerber, Wettbewerbsvorteil

5. Unternehmensprozesse

- Einkauf, Produktion, Marketing, Vertrieb

6. Standortwahl

- Bedingungen, Einzugsgebiet

7. Zukunftsaussichten

- Ziele, Entwicklungen

8. Sonstiges

- Rechtsform, Genehmigungen, etc.

— Businessplan/Planung

Machen Sie aus Ihrer Idee ein schlüssiges Konzept!

Rentabilitätsvorschau
(für 3 Jahre)

Liquiditätsplan
(für 1 Jahr, monatl.)

**Investitionen/
Kapitalbedarf**
(Investitionen,
Betriebsmittel)

— Bankgespräch

Überzeugen Sie Ihre Bank von Ihrem Vorhaben!

- Gründliche Vorbereitung
- Rechtzeitige Terminvereinbarung
- Öffentliche Fördermittel ansprechen
- Frage nach möglichen Sicherheiten klären
- Termine bei verschiedenen Banken vereinbaren

— Hausbankenprinzip

Was ist zu beachten?

- Rechtzeitige Antragstellung
 - Antrag muss vor Beginn der Investition gestellt werden
- Hausbankenprinzip
 - Antragstellung / Auszahlung der Darlehen erfolgt über die Hausbank
 - Hausbank trägt Teil des Risikos und entscheidet eigenständig über
 - eigenes Kreditengagement
 - Beantragung öffentlicher Förderdarlehen
 - Sicherheitenmanagement ist Sache der Hausbank

— Gliederung

- 1 Einleitung
- 2 Grundsätze der öffentlichen Förderung
- 3 Finanzierungsbeispiele**
- 4 Alternative Finanzierungen
- 5 Beratungs- und Informationsangebote

Finanzierung von kleineren Vorhaben

Finanzierungsbeispiel

Vorhaben: Gründung Internet-Vertriebsplattform

Finanzierungsbedarf: Hard-/Software
Betriebsmittel

15 Tsd. €
25 Tsd. €

Kaufpreis
40 Tsd. €

Finanzierung bei:

a) fehlende Sicherheiten

40 Tsd. € 100% ERP-Gründungskredit-StartGeld

80% Haftungsfreistellung

Risiko Hausbank **8 Tsd. € (20%)**

b) werthaltigen Sicherheiten

40 Tsd. € 100% NRW.BANK.Gründungskredit

Risiko Hausbank **40 Tsd. € (100%)**

Finanzierung von mittleren Vorhaben

Finanzierungsbeispiel

Vorhaben: Gründung einer Krankengymnastikpraxis/fehlende Sicherheiten

Finanzierungsbedarf:	Praxiseinrichtung/Renovierung	100 Tsd. €	Kaufpreis 170 Tsd. €
	Medizinische Geräte	70 Tsd. €	
	Liquiditätsbedarf	20 Tsd. €	

Finanzierung:

25 Tsd. € 15% Eigenmittel

145 Tsd. € 85% NRW.BANK.Gründungskredit
Investitionen mit 80% Bürgschaft

20 Tsd. € NRW.BANK.Gründungskredit
Betriebsmittel mit 80% Bürgschaft

Risiko Hausbank: **33 Tsd. €**
(17% der Gesamtfinanzierung)

Finanzierung von größeren Vorhaben

Finanzierungsbeispiel

Vorhaben:	Unternehmensübernahme Werkzeughersteller		
Finanzierungsbedarf:	Maschinen	350 Tsd. €	Kaufpreis 500 Tsd. €
	Firmenwert/Kundenstamm	150 Tsd. €	

Finanzierung:

75 Tsd. €

15% Eigenmittel

150 Tsd. €

30% ERP-Kapital für Gründung
Nachrangdarlehen

275 Tsd. €

55% NRW.BANK.Gründungskredit
Fremdkapital (ggf. mit 80% Bürgschaft)

Risiko Hausbank: **275 Tsd. €**

(bei Beantragung
der 80%igen Bürgschaft
20% des Fremdkapitals: **55 Tsd. €**)

— Gliederung

- 1 Einleitung
- 2 Grundsätze der öffentlichen Förderung
- 3 Finanzierungsbeispiele
- 4 Alternative Finanzierungen**
- 5 Beratungs- und Informationsangebote

— NRW/EU.Mikrodarlehen

Zielgruppe	<ul style="list-style-type: none">— Existenzgründer und Kleinstunternehmen (als GbR) < 5 Jahre (Mitarbeiterzahl < 10; Umsatz oder Bilanzsumme < 2 Mio. €)
Einsatzbereich	<ul style="list-style-type: none">— Investitionen— Betriebsmittel (keine Umschuldung)
Rahmenbedingungen	<ul style="list-style-type: none">— Volumen: 5 Tsd. € - 25 Tsd. €¹⁾— Laufzeit/Tilgungsfreijahre: 6/0,5 (66 Monatsraten)
Besonderheiten	<ul style="list-style-type: none">— Beratung vor Antragstellung beim STARTERCENTER NRW— Keine Stellung von Sicherheiten

¹⁾ zweifache Antragstellung bei Einhaltung der Höchstgrenze möglich

— Beteiligungskapital Mikromezzaniefonds

Zielgruppe	<ul style="list-style-type: none">— Existenzgründer und kleine Unternehmen < 5 Jahre¹⁾ (Mitarbeiterzahl < 50; Umsatz oder Bilanzsumme < 10 Mio. €)
Einsatzbereich	<ul style="list-style-type: none">— Investitionen, Anteilserwerb, Übernahme— Betriebsmittel (keine Umschuldung)
Rahmenbedingungen	<ul style="list-style-type: none">— Volumen: max. 50 Tsd. € bzw. max. 35 Tsd. € für Gründer— Laufzeit/Tilgungsfreijahre: i. d. R. 10/7
Besonderheiten	<ul style="list-style-type: none">— Keine Stellung von Sicherheiten— Gesamtfinanzierungsbedarf max. 300 Tsd. €

¹⁾ keine Freiberufler

— NRW.Seed Cap Digitale Wirtschaft

Zielgruppe

- Unternehmen der digitalen Wirtschaft bis max. 18 Monate nach der Gründung:
 - Rechtsformen UG oder GmbH
 - Firmensitz in NRW

Einsatzbereich

- Investitionen und Betriebsmittel für
 - Entwicklung digitaler Infrastrukturen, Software und Medien
 - Geschäftsmodelle, die durch digitale Technologien die Effizienz steigern
 - Produkte und Dienstleistungen, die nur durch die Digitalisierung möglich werden

— NRW.Seed Cap Digitale Wirtschaft

Rahmen- bedingungen

- Gründer erbringen Eigenbeitrag
- Business Angel **beteiligt sich** (offene Beteiligung oder Wandeldarlehen)
- NRW.BANK spiegelt die Beteiligungssumme des Business Angels zwischen 15 Tsd. € und max. 100 Tsd. €

Vorteile

- Hebelung von
 - Privatem Risikokapital, das ggf. die Aufnahme weiterer Förderkredite über Hausbanken ermöglicht
 - Know-how, Netzwerke und Erfahrungen

— Gliederung

- 1 Einleitung
- 2 Grundsätze der öffentlichen Förderung
- 3 Finanzierungsbeispiele
- 4 Alternative Finanzierungen
- 5 **Beratungs- und Informationsangebote**

— Beratungsförderung **vor** Gründung

- Beratung im Rahmen des **GO! Gründungsnetzwerkes:**
 - Kostenlose Gründungserstberatung in den regionalen Startercentern

- **Beratungsprogramm Wirtschaft:**
 - Gründungsberatung durch freiberufliche Berater
 - Zuschuss i.H.v. 50% (80%) des Beraterhonorars
 - max. 1.600 € (Gründungsvorhaben) bzw. 2.400 € (Betriebsübernahmen)

Beantragung und Beratung über die STARTERCENTER NRW

— Beratungsförderung **nach** Gründung

Förderung unternehmerischen Know-hows für Junge Unternehmen

Coaching- u.
Beratungs-
maßnahmen

bis 2 Jahre nach
Gründung

50% Zuschuss

bis zu 2 Tsd. €

Beantragung
online über
BAFA¹⁾

Beratungs-
zeitraum
6 Monate

¹⁾ Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle

— Nützliche Internetadressen

www.nrwbank.de/gruendung

www.kfw.de/unternehmen

www.startercenter.nrw.de

www.bb-nrw.de

www.bmwi.de

www.nachfolge-in-deutschland.de

www.bafa.de

- NRW.BANK (u.a. „Förderlotse“)
- Kreditanstalt für Wiederaufbau
- Startercenter NRW
- Bürgschaftsbank NRW
- Bundeswirtschaftsministerium
- Plattform zur Unternehmensnachfolge
- Informationen zur Beratungsförderung

— Beratertage

Wer	Wann	Anmeldung
NRW.BANK Kavalleriestr. 22 40213 Düsseldorf	jeden letzten Donnerstag im Monat	+49 211 91741-3730
IHK und HWK Köln jeweils im Wechsel	alle zwei Monate	IHK Köln Frau Petra Göbbels +49 221 1640-1572 HWK Köln Herr Dirk Hecking +49 221 2022-229
Bürgschaftsbank NRW Hellersbergstr. 18 41460 Neuss	Jeden Montag	+49 2131 5107-162

— Kontakt NRW.BANK

Service-Center

(Mo-Do 08:00-18:00 Uhr

Fr 08:00-17:30 Uhr)

tel +49 211 91741-4800

mail info@nrwbank.de

web nrwbank.de/foerderthemen

— Herausforderung für den Gründer

Dein Plan



Die Realität

